

Founders!



完全非公開型起業家育成プログラム

It is not necessary to have a cool presentation or a novel business model for entrepreneurs.
It need to challenge, keep growing, and intend to accomplish it.
Furthermore, we are seeking challengers who are particular about the region.
Be a Founder
From Kobe, the world would be surprised.

起業にはカッコイイプレゼンや斬新なビジネスモデルが必要なわけではありません。

挑戦し、成長し続けること、そして成し遂げる意思が必要なのです。

さらに私たちは地域にこだわる挑戦者を求めています。

Be a Founder

世界が驚く企業を神戸から。



完全非公開型

起業前または事業化の初期段階において
ビジネスモデルやマーケティング戦略の情報は
非常に貴重な資産となります。
当プログラムでは運営者と参加者全員が
相互にNDA(秘密保持契約)を締結し
事業の核心となるアイデアの秘密を
保つことで模倣のリスクを避けながら、
着実に準備を進めることができます。



事業の具現化と 課題解決

事業化プロセスや成長フェーズにおいて
考えられる課題や収益化方法など、
一人だと見落としがちな問題を専門家や
起業経験者から個別に直接アドバイスを受たり、
参加者と共に議論しながら解決していきます。
事業ステージ毎に関係するステークホルダーの
紹介やアドバイスも受けることが可能です。



シリコンバレーへ 無料招待

プログラムを通じて優秀者は、
神戸市が主催するシリコンバレーの先端企業等を
歴訪するツアーに渡航費なども含め、
全て『無料』で参加することが出来ます。
日々新しいビジネスが生み出される
最先端の現場を現地企業で実際に活躍する方々との
リアルな交流を通じて直接肌で
感じる事が出来る貴重な機会です。

PROGRAM

Board meeting

経営首脳会

当プログラム参加者が一堂に会し、毎月1~2回で設定した目標の進捗確認、他の誰にも相談できないような課題、問題を会議に持ち込みます。

参加者は、「自分が経営者だったら・・・」という視点で他者にアドバイスや解決案を挙げる等、議論を行います。

Co-Challengerの横山自身も新規事業計画に着手。一参加者としてみなさんとの議論に参加します。エントリー時の秘密保持契約に遵守して、会議室を出たら他言無用。

Networking

ネットワーキング

事業計画の策定後、必要な人脈やネットワーク、営業先、専門支援機関など、ご紹介いたします。

神戸市

起業家育成プロジェクトに携わる神戸市職員の方がさまざまな起業家たちをみてきた経験からアドバイスをいたします。

JAFSCO

常に日本のベンチャー・キャピタル、プライベート・エクイティ業界を切り拓いてきた実績を基に多角的にアドバイスをいたします。

みなと銀行

銀行とはお金を預けるだけだと思いませんか？起業をする資金調達先というパートナーになります。銀行の機能やお付き合いの仕方など、直接銀行員の方からレクチャーいたします。

Mentoring

メンタリング

Co-Challengerの横山が必要に応じて1on1で面談。(グループでの参加の場合は、チーム全員で参加) 起業アイデア、事業計画のブラッシュアップ、マーケティングの相談といった知識だけではなく、参加者が求めるものを明確化する会話や次の行動を促すといった成長に伴走します。

※参加者の事業計画進捗によって、実施頻度は変更予定

Co-challenger

大学時代に起業し、現在5社6事業のグループ会社を経営。世界を刺激する企業を神戸から生み出したい。



横山剛

SRCグループ会長 兼 Kiss FM KOBE(兵庫エフエム放送株式会社) 代表取締役社長。
神戸大学大学院 経営学研究所修士(MBA) 同博士課程後期在学中。 近畿大学、流通科学大学、神戸芸術工科大学 非常勤講師。

学生起業家。その先を考える。

学生時代に起業し、数々の失敗を経験しつつも、西日本で最も多く(年間12万件以上)の求人広告を扱う事業の構築や、地域の販売促進を担うWeb 販促事業や出版事業、日本最大級のキッズアスクールの運営、地元放送局の事業再生などを行ってきました。並行して大学でマーケティングの研究を続けながら数多くのアントレプレナーとの交流を通じて得た知見と経験を次世代に伝え、地域の若手起業家と共に、日本、世界を驚かせる企業を神戸から生み出すことを考えています。

起業家に必要なこと。

起業家に必要なのは、斬新なアイデアや派手なプレゼン能力、また卓越した偏差値でもありません。自分の求めるものを自分の力でつかみ取ろうとする動機と、それを手に入れる行動力と精神力、そして持続力です。一夜にして大成功を収めたように見える企業のほとんどは、そこに到達する前に自己の能力を高める期間も含め大変な努力と年月を要しています。起業家はそれらを楽しみながら継続することで成功の可能性を飛躍的に高めることができるでしょう。

共にライバルとして。

起業は支援してもらうものではなく、自らの力で進めていくものです。しかし、身近に良きライバルが存在し、競い合い、学習し合い、高め合う環境は起業を成功に導く絶対条件として必要です。このプログラムでは手取り足取りの支援をするものではなく、互いに高め合う環境を通じて個々人が自らの手に入れたいものを手に入れる最短距離を構築することを目的としています。もちろん私自身も皆さんのライバルとして実際に同時進行で新しい事業に取り組んでいきます。

提供できること。

神戸市が持つ行政ならではのリソースや提携先とのノウハウ共有や施設の利用、また先行しているベンチャー企業経営者とのネットワーキングを通じた知識取得、またサポーター企業であるみなと銀行や日本最大の投資会社(ベンチャーキャピタル)であるJAFSCOには私たちの成長フェーズに応じてダイレクトに相談が可能です。もちろん事業に対する融資や投資などを得られる可能性も充分にあります。

Schedule	Nov				Dec				Jan				Feb				Mar				Apr
week	1st	2nd	3rd	4th	1st	2nd	3rd	4th	1st	2nd	3rd	4th	1st	2nd	3rd	4th	1st	2nd	3rd	4th	
経営首脳会 ※月1~2回		◆		◆		◆		◆		◆		◆		◆		◆		◆		◆	
ネットワーキング							◆				◆				◆				◆		
メンタリング ※適宜				◇				◇				◇				◇				◇	
シリコンバレー ※優秀者のみ																◇					

参加費 / 無料 選考 / 書類及び面接

参加資格 / 起業中又は神戸市内で起業を考えている学生 (個人またはグループ)

神戸市、又は兵庫県内に在住、もしくは同域内の大学、専門学校に所属する25歳までの学生 ※既に起業をしている方は現在または将来神戸を拠点とすることを検討している事

募集人数 / 選考により3~5名のプログラム参加者を決定

(グループでの参加も可能です。その場合1名としてカウントします)

エントリー受付
10/16(月)締切

書類提出
10/23(月)締切

面接選考
10月下旬

結果通知
11月上旬

500 KOBE ACCELERATOR
10/6(金)開催 <http://jp.500kobe.com/>

10/4(水)までに書類提出を行って頂いた方を対象に最終プレゼンテーション見学招待状をプレゼント ※招待状をお持ちの方のみ入場可能なイベントとなります

※進捗状況によっては4月以降も継続となります ※プログラムの内容は、一部変更になる可能性があります

Founders!運営事務局

主催:神戸市・SRCグループ 協力:JAFSCO・みなと銀行 運営:(株)SRCマネジメント

✉ founders@src-japan.net

エントリー受付はホームページへ

🔍 神戸 ファウンダーズ

<http://www.src-japan.net/founders/>

